

UBEZPIECZENIA Polisy na życie i dożycie

Jak zabezpieczyć rodzinę na wypadek śmierci

- Ochronne polisy na życie są przeznaczone dla ubezpieczonych z rodzinami
- Przeciętna suma ubezpieczenia wynosi 200 tys. zł
- Polis na życie i dożycie nie warto traktować jako formy inwestycji

Ochronne polisy na życie mogą być rekomendowane tylko osobom, które chcą zabezpieczyć bliskich. Takie umowy mogą też dać wypłatę określonej kwoty po dożyciu określonego wieku, ale ze względu na udzielanie w tym czasie ochrony może to być nawet mniej niż suma wpłaconych składek.

– Polacy coraz chętniej ubezpieczają swoje życie, ale obecny poziom amerykańskiego rynku ubezpieczeniowego osiągniemy dopiero za około 20 lat. Tam 50 proc. gospodarstw domowych ma ochronną polisę na życie – mówi Borys Kowalski, dyrektor aktuarialny w Pramerica Życie.

To jedyne towarzystwo na naszym rynku, które postawiło wyłącznie na sprzedaż indywidualnych polis ochronnych na życie. Istnieją

też ubezpieczenia inwestycyjne tzw. antybelki, polisy będące alternatywą dla lokat bankowych.

– Ochronnymi ubezpieczeniami na życie interesują się przede wszystkim rodziny z dziećmi czy samotne matki – mówi Borys Kowalski.

Suma ubezpieczenia (wysokość ewentualnej wypłaty w razie śmierci klienta) zależy m.in. od dochodów ubezpieczonego, posiadanego majątku, kwoty zaciągniętych kredytów, wielkości rodziny i jej wydatków. Według statystyk prowadzonych w Pramerica Życie przeciętna suma ubezpieczenia z polis podstawowych (bez umów dodatkowych) to ponad 200 tys. zł, a ponad 100 klientów ma umowy na kwoty od 1 do 4 mln zł. ■